



Importateur et distributeur
d'équipement lourd résidentiel,
agricole, commercial et industriel

RÉPONDRE AUX BESOINS DU MARCHÉ D'ICI

Le siège social de Everun Canada, une jeune compagnie prometteuse mise sur pied en 2017 par l'entrepreneur beauceron Quentin Veilleux, est établi à Saint-Georges. L'entreprise importe et distribue au pays, de façon exclusive, de l'équipement lourd de marque Everun. La machinerie, telle que chargeurs sur roues et chariots élévateurs de multiples dimensions, s'adresse principalement aux secteurs industriel, agricole, commercial et résidentiel.

L'aventure de Everun Canada débute lorsque l'homme d'affaires, qui exploite déjà l'entreprise de tonte de gazon et de déneigement, Services à domicile de Beauce inc., s'aperçoit que les machines utilisées pour accomplir leurs tâches ne sont disponibles en Amérique du Nord qu'à des prix très élevés. De plus, aucune ne répond exactement à ses besoins spécifiques, tant en matière de performance que de fonctionnalité.

Voyant qu'il n'était pas le seul à se ruer aux mêmes problématiques, et dans le but continu d'améliorer l'efficacité au travail et la rentabilité de l'entreprise, Quentin se met à explorer le marché de l'équipement lourd à l'international. Il découvre, en Asie, le manufacturier Everun qui montre une réelle ouverture à s'étendre sur de nouveaux marchés, ainsi qu'une flexibilité à vouloir perfectionner certains modèles en fonction des besoins très pointus des usagers. De là est née Everun Canada.

« Bien qu'on ait commencé à couvrir le secteur manufacturier, on explore aussi le domaine agricole, car la demande est bien présente », admet l'entrepreneur. Les cultivateurs ont des exigences bien précises en termes d'équipement qu'ils emploient pour accomplir l'ensemble de leurs activités à la ferme.



DANIEL BERNARD, mise en marché, RAPHAEL PELLETIER, mécanicien,
QUENTIN VEILLEUX, propriétaire, PIERRE THIBODEAU, mécanicien

Les tracteurs et les chargeurs sur roues en sont des exemples. Grâce à une approche très collaborative avec leur clientèle, Everun Canada devient un rare, voire l'unique, fournisseur capable de mettre au point des machines accessibles adaptées sur mesure aux conditions requises par le marché.

« On représente bien nos clients chez le manufacturier car on connaît leur contexte et on vise les mêmes objectifs de rendement et d'économie de coûts. Notre démarche consiste donc à comprendre les demandes des usagers puis de faire effectuer directement à l'usine des modifications techniques en conformité sur la machinerie pendant la conception. » Avec Everun, les consommateurs canadiens peuvent enfin se procurer de l'équipement qui répond exactement à leurs besoins tout en profitant d'un excellent rapport qualité-prix. « On travaille tous ensemble et ça devient profitable pour tout le monde », conclut Daniel Bernard, brillant expert en développement de marché qui s'est récemment joint à Everun Canada et dont le rôle est d'établir un solide réseau de concessionnaires Everun à travers le Québec. La province en compte déjà trois, et ce n'est qu'un début!

Quentin s'entoure de gens comme lui, qui se collent à ses valeurs de coopération et d'inclusion. Daniel, est l'un d'eux. Dédié à 100%, il croit fermement à son produit et à sa mission. Par ailleurs, différentes actions stratégiques sont présentement mises en place par l'équipe de Everun Canada pour faire connaître et reconnaître leurs machines ainsi que tous les avantages qu'elles comportent.



 everuncanada.com

3900 Boul. Dionne, Saint-Georges
(418) 225-7911 | (418) 221-5065
info@everuncanada.com



TONTE & DÉNEIGEMENT (418) 225-7911 